

Партнерские программы IBM 2015 (второе полугодие)

IBM EE/A East Europa/Asia
2015, June - July



2014 2H Ключевые изменения в канале

✓ System x -----> Lenovo

✓ Open  SELECTIVE

Для получения авторизации (сканы):

- ✓ Устав
- ✓ Свидетельство о регистрации
- ✓ Свидетельство о постановке в налоговом органе
- ✓ Выписка из ЕГРЮЛ (Сведения о владельцах)



2014 2H Ключевые изменения в канале

- ✓ ~~Storage Products~~ – категории ~~ODS, SDS, ST~~
→ Storage Products → Categories S1, S2, S3

- ✓ ~~Power AIX and Power i~~ – категории ~~Blade/LE, Midrange, HE~~
→ POWER Products → Categories P1, P2, P3

- ✓ **Изменение уровней партнерства**
- ✓ – Tier 1 перевели в Tier 2 (включая System Integrators, исключая System z)



Ключевые изменения в канале

Storage → Изменение категорий продуктов

~~Storage Products~~ - категории ODS, SDS, ST

→ Storage Products → Categories S1, S2, S3

Категория	Продукты	HW/SW	Авторизация
Storage S1 “Entry”	DCS 3700, 3860 FlashSystems 840, v840, 900, v9000	HW	Закрытая #selective
	TS3100, TS3200, Storwize V3700	HW	
	GPFS, LTFS, TLCM, SmartCloud STG, TPC, FlashCopy Manager	SW	
Storage S2 “SVC Family”	Storwize V5000, V7000, Unified Storwize SVC DH8, CG8	HW	Закрытая #selective
	SmartCloud VSC	SW	
Storage S3 “High-End”	DS88xx	HW	Закрытая #selective
	XIV, XIV upgrade nodes	HW	
	TS3500, TS4500 ProtectTIER TS7650 & TS7650G	HW	
	SONAS	HW	
	PPRC, ProtctTIER, LTFS, XIV SW, Z/OS SW	SW	



Ключевые изменения в канале

Изменение категорий продуктов

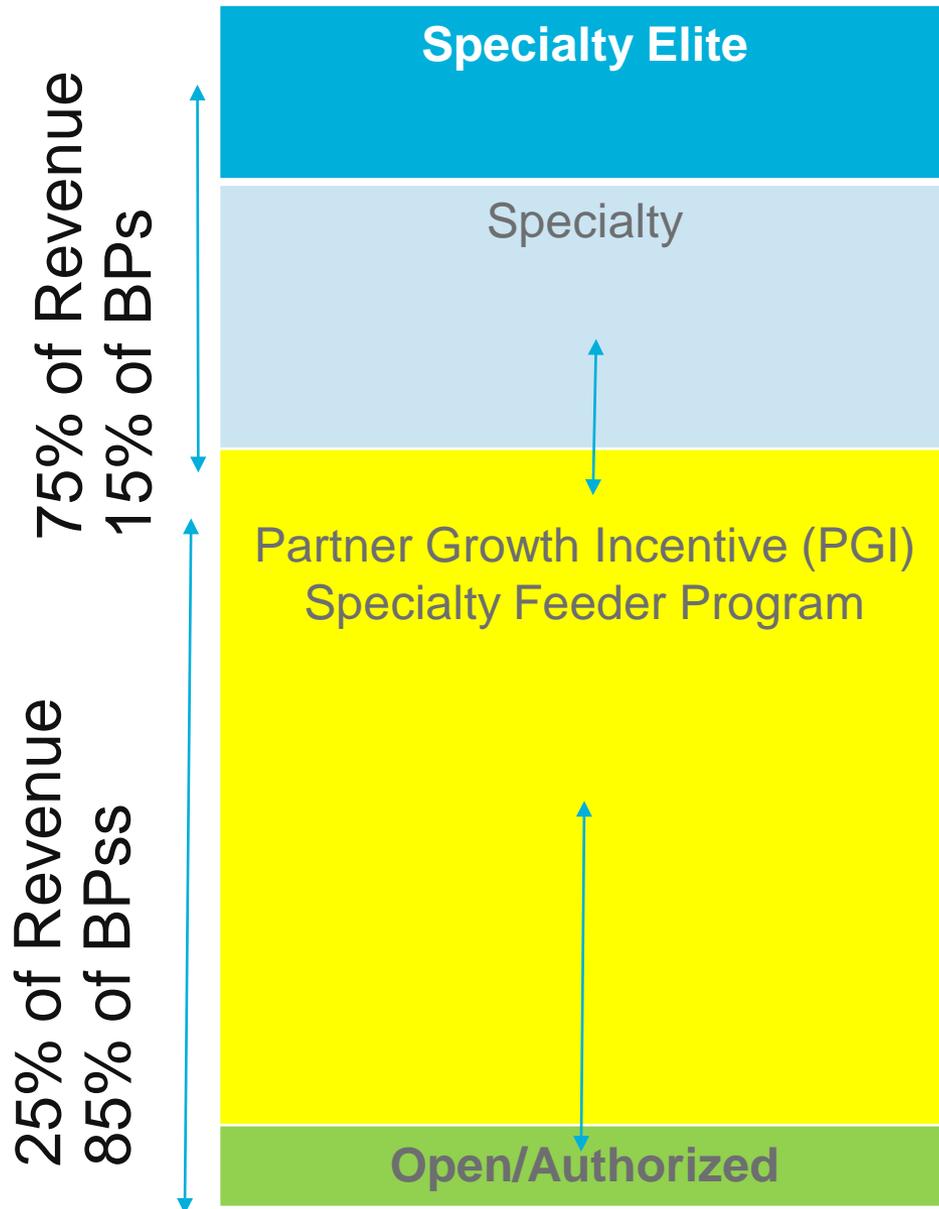
~~Power AIX and Power i – категории Blade/LE, Midrange, HE~~

→ POWER Products → Categories P1, P2, P3

Категория	Продукты	Тип ОС	Авторизация
Power Category P1 “Linux” “PureLinux”	Power 7R1, 7R2, 7R4 Power S812L, S822L	Linux On Power	Требуется #selective
	PureFlex System with Linux		
	Elastic storage nodes		
Power Category P2 “Low-end” “Scale-out” “exPure”	Power 710, 720, 730, 740, 750 Power 814, 822, 824	AIX iOS Linux on Power	Требуется #selective
	PureFlex System X86		
	PureFlex System Advanced		
	PureFlex System with Power		
Power Category P3 “Total High-End”	Power 750, 760, 770	AIX iOS Linux on Power	Требуется #selective
	Power 775, 780, 795		
	E870, E880, E8E		



IBM Business Partner Growth Incentive (PGI)



- Прямая работа только с партнерами, которые обладают определенными компетенциями по продуктам IBM (Specialty)
- Движение канала в сторону связки партнер-дистрибьютор (PGI)
- Автоматизация процессов работы с партнерами среднего сегмента

IBM Business Partner Growth Incentive (PGI)



- + к PGI
- Партнерский менеджер
- Specialty and Specialty Elite BPs работают через Preferred Distributor
- Specialty and Specialty Elite BPs не участвуют в программе PGI
- T2 BPs работают via alignment/любимый Distributor
- Получение квартальных таргетов
- Участие в Market Growth Funds
- Участие в программе Know your IBM
- PGI + aligned Distributor помогает «растить» T2 BPs и перейти им в статус Specialty BP
- Участие в программе PGI позволяет партнерам:
 - a. зарегистрироваться
 - b. принять таргеты
 - c. отслеживать прогресс
 - d. предлагает сдать необходимые сертификаты приближающие партнера к статусу Specialty
 - e. получать рекомендации по обучению
 - f. получать ваучеры для обучения
- Новые партнеры (Partner World Registration only) → получение авторизации и регистрация в PGI



IBM Business Partner Growth Incentive (PGI)

Участие в программе PGI =
Путь к получению статуса SPECIALTY/SPECIALTY ELITE и
получения максимальных выплат и преимуществ

УЧАСТИЕ В ПРОГРАММЕ PGI ТРЕБУЕТ:

- Регистрации в программе Партнер Ворлд (CEID) + Контракт с IBM (IBM Business Partner Agreement). Необходима регистрация на каждую территорию
- Регистрации в программе PGI*
- Выбора Дистрибутора до конца месяца каждого квартала (в этом квартале - до конца июля) **
- **Change status in PGI → “Targets set”**
Принятии sales таргетов в начале каждого первого месяца квартала (Storage + Power) для каждой территории отдельно ***
- Принятие условий программы (Terms)

Примечания:

*В начале первого месяца квартала, получение письма от IBM, уведомляющего вас о начале квартала и необходимости принятия таргетов (письмо должно придти после регистрации в программе PGI)

**Будет засчитываться оборот только от продаж через выбранного дистрибутора. Изменить дистрибутора можно один раз в течении 2015 года. Если вы не выбрали дистрибутора, то система выбирает его автоматически, основываясь на вашей истории. Система позволяет постоянно отслеживать в течении квартала оборот и сравнивать его с выставленным таргетом. Выплаты за квартал ожидаются в конце следующего квартала

***Таргеты рассчитываются системой автоматически основываясь на истории – показателях ваших продаж за последние 4 квартала. Если истории нет – значит система выдает минимальные таргеты для каждого брэнда. Power - 10KUSD, Storage - 10KUSD. Если таргеты не принимаются в течении одного месяца с начала квартала – они сгорают

☺ **Пользуйтесь программой для обзора прогресса вашего обучения и продаж**



IBM Business Partner Growth Incentive (PGI)

PGI Example Screen shots – Agree Targets

Выбор Дистрибутора

Принятие таргетов

Принятие условий

None Selected
 Arrow Enterprise Computing Solutions Ltd
 Avnet Technology Solutions Ltd
 Sharptext NI Limited
 Tech Data Limited

Storage

Revenue Target

Target	Payout in \$
3,225 GBP	500

[Expand](#)

Certification Target

Description	Skills nr.	Amount req.	Held?	Payout in \$
IBM Certified Specialist - Midrange Storage Technical Support v3 (or above)	23003203	1	●	1,500
IBM Certified Specialist - Storwize V7000 Technical Solutions v2 (or above)	23003602	1	●	
IBM Certified Specialist - Midrange Storage Sales v1 (or above)	23003701	1	●	

Accept Revenue and Skills Target

Power

Revenue Target

Target	Payout in \$
6,450 GBP	1,000

[Expand](#)

Certification Target

No Certification Target

Accept Revenue Target

Program Terms have been accepted. [\(show TOS\)](#)

Selected brands:

- Storage
- Power

[Apply selection](#)



IBM Business Partner Growth Incentive (PGI)

PGI Example Screen shots – Agree Targets

План продаж выставлен!



Планы продаж и показатели по доходам ^{USD}

	План	Текущий результат	Следующий уровень
План продаж	10 000 USD	0 USD	20 000 USD
Выплаты	1 000 USD	0 USD	1 250 USD

Планы по сертификациям

Описание	№ сертификата	Требуемое количество	В наличии	Выполнено	Выплаты
IBM Certified Technical Sales Specialist - Power Systems with POWER8 Scale-out V1	030067 01	2	1	●	0 (1 500 USD)
Enterprise Storage Technical Support V3	230033 03	1	1	●	

[Скрыть все планы с учетом полученных сертификаций...](#)

[Последняя зарегистрированная дата продажи: 18.06.2015](#)



IBM Business Partner Growth Incentive (PGI)

Расчет выплат согласно ГРИДам

- Таргеты рассчитываются системой на основании показателей продаж за последние 4 квартала;
- В случае отсутствия истории система PGI выставляет минимальные таргеты – Storage and Power -10KUSD;
- До достижения таргета партнер получает 50% от выплат согласно гриду;
- По достижению таргета партнер получает 100%;
- Когда заканчивается грид (от 260К до 560К) – партнер получает 1% от всего превышающего ревеню;
- Ограничения по выплатам составляют 8К при сумме ревеню 560 000 USD;



IBM Business Partner Growth Incentive (PGI)

Выплаты
бонусов
согласно
ГРИДам

Clip level
for PGI
560 000
revenue
≡
8 000 USD
rebate

Germany, Russia, UK 200k

Power		
Target	Rebate	E/R
10 000	1 000	10,0%
20 000	1 250	6,3%
30 000	1 500	5,0%
40 000	2 000	5,0%
50 000	2 250	4,5%
60 000	2 500	4,2%
70 000	2 750	3,9%
80 000	3 000	3,8%
90 000	3 200	3,6%
100 000	3 400	3,4%
120 000	3 600	3,0%
140 000	3 800	2,7%
160 000	4 000	2,5%
180 000	4 200	2,3%
200 000	4 400	2,2%
220 000	4 600	2,1%
240 000	4 800	2,0%
260 000	5 000	1,9%

\$260k+ earn 1% of revenue attainment
560 000 = 8 000

250k

Storage		
Target	Rebate	E/R
10 000	1 000	10,0%
20 000	1 250	6,3%
30 000	1 500	5,0%
40 000	2 000	5,0%
50 000	2 250	4,5%
60 000	2 500	4,2%
70 000	2 750	3,9%
80 000	3 000	3,8%
90 000	3 200	3,6%
100 000	3 400	3,4%
120 000	3 600	3,0%
140 000	3 800	2,7%
160 000	4 000	2,5%
180 000	4 200	2,3%
200 000	4 400	2,2%
220 000	4 600	2,1%
240 000	4 800	2,0%
260 000	5 000	1,9%

\$260k+ earn 1% of revenue attainment

All others in Europe 125k

Power		
Target	Rebate	E/R
10 000	800	8,0%
15 000	1 100	7,3%
20 000	1 200	6,0%
25 000	1 300	5,2%
30 000	1 400	4,7%
40 000	1 550	3,9%
50 000	1 700	3,4%
60 000	1 850	3,1%
75 000	2 000	2,7%
90 000	2 200	2,4%
120 000	2 350	2,0%
130 000	2 500	1,9%
140 000	2 700	1,9%

\$140k+ earn 1% of additional revenue attainment

125k

Storage		
Target	Rebate	E/R
10 000	800	8,0%
15 000	1 100	7,3%
20 000	1 200	6,0%
25 000	1 300	5,2%
30 000	1 400	4,7%
40 000	1 550	3,9%
50 000	1 700	3,4%
60 000	1 850	3,1%
75 000	2 000	2,7%
90 000	2 200	2,4%
120 000	2 350	2,0%
130 000	2 500	1,9%
140 000	2 700	1,9%

\$140k+ earn 1% of additional revenue attainment



IBM Business Partner Growth Incentive (PGI)

Revenue / Rebate Grid in PGI

Target 60 000

60 000 = 2 500 \$

65 000 = 2 500 \$

Target 60 000

59 000 = 1 125 \$

65 000 = 2 500 \$

Target 30 000

20 000 = 625 \$

25 000 = 625 \$

35 000 = 1 500 \$

Например:

продажи на 300 000 \$USD

300 000-260 000 = 40 000

1%= 400 + 5 000

Выплата = 5 400 \$USD

Например:

Продажи

560 000 \$USD и больше

Выплата = 8 000\$



IBM Business Partner Growth Incentive (PGI)

Преимущества или «Плюшки»

1. Выплаты по результатам продаж на основе грида
2. Бонусы за обучение (Storage, Power, CAMMS) от 1500\$ до 4500\$ в квартал
3. Повышение сэйловых и технических компетенций
4. 2 Class Vouchers & 2 Certification test vouchers – кварталльно, но не более 6 ваучеров в год, стоимостью обучения \$13.8 KUSD
5. Class Vouchers - 80% скидка на подготовку к сдаче одного теста
6. Certification test vouchers - 100% скидка на сдачу одного теста



IBM Business Partner Growth Incentive (PGI)

Преимущества или «Плюшки»

7. Получение Market Growth Funds (MGF, 100% paid by IBM) фонды для проведения мероприятий направленных на развитие и поддержку Storage Products
8. Возможность участия в программе Know your IBM (KYI)

Примечания:

*Skills Таргеты выдаются также в начале каждого квартала вместе с Sales таргетами

**Выплаты по SKILLS and SALES таргетам не зависят друг от друга

***Ваучеры доступны для каждого нового таргета

****Убедитесь что все сданные тесты отражаются в вашем профайле в Программе Партнер Ворлд.

*****Программа PGI отслеживает использование ваучеров уже выданных партнеру и доступность новых ваучеров



Правила использования ваучеров:

- Ваучеры на подготовку сдачи экзаменов (80 % Class Vouchers) истекают в конце календарного года (31 декабря)
- Ваучеры на сдачу тестов (100% Test Vouchers) истекают в течении 12 месяцев с даты их выпуска
- Ваучеры (Class and Test) должны быть возвращены в первый день их использования на стол регистрации или инструктору
- Ваучеры не могут быть переданы третьим лицам (в т.ч. Другим Партнерам)
- Один ваучер может использовать один обучающийся
- Ваучерами нельзя оплачивать поездки или проживание
- Ваучеры нельзя отменить и получить за них деньги
- Ваучеры не могут быть использованы для не STG активностей



Grow with IBM and Achieve your IBM Specialty

IBM
Partner
Growth
Incentive



Welcome to the IBM Business Partner Growth Incentive (PGI) and receive \$\$\$ while you progress toward achieving your IBM Specialty.

With the IBM PGI we have designed a program offering you a structured path to progress toward becoming part of a select international community of IBM Specialty Business Partners.

Achievement against your IBM PGI quarterly revenue and skills targets will move you closer to achievement of IBM Specialty while you earn incentives.

If you are a registered user of IBM PGI already, then [Login to the IBM Partner Growth Incentive](#) web site now to agree your targets.

If you are new to IBM PGI... Start today by following these simple steps:

1. Your company must be included in IBM PartnerWorld and hold a current IBM Business Partner Agreement (BPA) for Solution Providers to remarket the applicable offerings
→ join and obtain your Country Enterprise ID (CEID)
→ Complete the application form for a BPA
2. If necessary, you will need to nominate your preferred IBM Distributor and sales completed via this Distributor will contribute to achievement of your quarterly revenue target. In some regions you may also be issued any earnings via your nominated IBM Distributor.
3. Discuss growth plans, promotions, enablement and skills with your preferred Distributor and your IBM representative.
4. → [Login to the IBM Business Partner Growth Incentive \(PGI\)](#) web site with the same details you use to access IBM PartnerWorld; → [if you are not a member of IBM PartnerWorld, join now](#)

At the IBM PGI web site:

1. Agree your target for each track for which you are eligible
2. Remember, achievement against your agreed targets will be based on the sales completed via your preferred Distributor. (In some regions you may also be issued any earnings via your nominated IBM Distributor.)



Login to IBM PGI via <http://www.ibm.com/partnerworld/pgi>

Vouchers

Welcome to the IBM PGI Education and Certification Test Vouchers page.

IBM PGI Class Vouchers can be used for eligible IBM and Systems training and events. Each Class voucher will give a 80% discount up to a maximum of 2100 USD on the published tuition price where such vouchers are permitted. IBM will notify you of eligible activities and events during the year.

IBM PGI Certification Vouchers will give a 100% discount on the published price of eligible IBM Systems Certification exams.

You are awarded two (2) Vouchers of each type when you accept a new assigned skills target for your company.

- You will be notified of how to access your available Vouchers directly by the IBM Vouchers team via email from: voucher@us.ibm.com
- To see the schedule of available STG classes and events, visit: <http://www.ibm.com/training>
- To register for an IBM Certification Test at Pearson VUE, go to: <http://www.pearsonvue.com/>

The below table shows the current status of Vouchers issued to your company.

Voucher #	Voucher Type	Date Voucher Mailed:	Voucher was Mailed to:	Date Voucher was Used:	Voucher Expiration Date	How Voucher was used
PRV123459PRV	Test	21.04.2014	youremail@bpfirm.com	04.06.2014	Redeemed	C4040-122 - Power Systems with POWER7 Common Sales Skills -v2
PRV123460PRV	Test	21.04.2014	youremail@bpfirm.com	04.06.2014	Redeemed	C4040-123 - Power Systems with POWER7 and AIX & Linux Sales Skills -v2
PWR098765PWR	Class	21.04.2014	youremail@bpfirm.com	Still available	31.12.2014	-
PWR098766PWR	Class	21.04.2014	youremail@bpfirm.com	Still available	31.12.2014	-



МОСКВА И РЕГИОНЫ

Сертификационные центры

Academy IT

Varshavkoye sh. dom 47. k 4, 10 floor
117218 Moscow
Russian Federation

ACET in Moscow

Leninsky prospect 2, office 506
119049 Moscow
Russian Federation

Mirea

Vernadskogo 78
MIREA, room: D-323
119454 Moscow
Russian Federation

SPECIALIST Computer Training Centre

Radio Street, 24
Building 1, 2nd Entrance
2nd Floor, 105005 Moscow,
Russian Federation

NVision Group

Shirokaya 12a
127282 Moscow
Russian Federation

Limited liability company TEGRUS

47 Sheremetievskaya street
+74952800230 ext. 2201,2397
127521 Moscow
Russian Federation

Interface Ltd.

4, Bardina Street
119334 Moscow
Russian Federation

Softline Education

2-nd Uzhnopoortovy proezd 31 bld 1
115088 Moscow
Russian Federation

Inventa

Bolshaya Dmitrovka Street 32
Building 4, Office 120
107031 Moscow
Russian Federation

Computel

Leninskaya Sloboda 26, building 28
Slobodskoy Business Center, 3 floor
115280 Moscow
Russian Federation

Academy of Networking LANIT

Dobroslobodskaya 5
105066 Moscow
Russian Federation

Hi-TECH Academy

55.789448, 37.592340
edu@ht-edu.ru
Novoslobodskaya ul. 58
127055 Moscow
Russian Federation

Asteros

Novohohlovskaya st. 23, floor 3
109052 Moscow
Russian Federation

TechnoServ AS

Ryazanskiy Prospect, 2
109052 Moscow
Russian Federation

CompuWay

Starokoluzhskoe highway, 62 bld.7
117393 Moscow
Russian Federation

Stars & S

Leningradsky prospect., d. 5, str. 2
5 entrance
125040 Moscow
Russian Federation

LLC KUDITS-OBRAZ

Profsoyuznaya str. 84/32
117485 Moscow
Russian Federation

Education Center CI School

Petra Alexeeva Street
House 12, Building 1, Entrance 5
Office 1130
121471 Moscow
Russian Federation

Academy of Information Systems

Plekhanova, 4A
111123 Moscow
Russian Federation

KM Education

Prichvine 8/2
127549 Moscow
Russian Federation

OPTiMA Training Center - Moscow

Kiyevskoye sh 1
Building A1
Entrance 2, 4th floor
119027 Moscow
Russian Federation

CompTek

Moscow, Rumyantsevo village
building.1, entrance 5, floor 8
142784 Moscow
Russian Federation

Academy IT

Varshavkoye sh. dom 47. k 4, 10 floor
117218 Moscow
Russian Federation

ANO DPO SoftLine Education

Novaya, 28
603000 Nizhny Novgorod
Russian Federation

Academy IT Nizhny Novgorod

Korolenko, 29-309
603093 Nizhny Novgorod
Russian Federation

Voronezh State University

University Square 1
Computer Science Faculty
394006 Voronezh
Russian Federation

Yaroslavl Demidov State University

Sovetskaya Str 14
150000 Yaroslavl
Russian Federation

Codemasters International LLC

Krasnoarmeyskiy prospekt 25,
suite 217
Tula, Tulskaya
300041 Tula
Russian Federation



САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

Сертификационные центры

Unix Education Center

Yablochkova st., 12
1971 Saint Petersburg
Russian Federation

Tune IT

Office 60
22/A
10 st Krasnoarmeyskaya str
190103 Saint-Petersburg
Russian Federation

Eureca Company

Moskovsky pr., 118
EURECA Company
196084 St. Petersburg
Russian Federation

West Concept

Bumazhnaya street
Building 16
190020 Saint-Petersburg
Russian Federation

University ITMO

Gastello str. 12, of. 311
196135 St. Petersburg
Russian Federation

Softline Education

Ploschad Karla Faberzhe 8, building 3
off. 306, BC "Zolotaya Dolina"
195112 St. Petersburg
Russian Federation

Avalon.RU

1 Obruchevykh street
Office 312 (3 floor)
Entrance from Gidrotechnikov street
195251 St. Petersburg
Russian Federation



Перезапуск программы Specialty (Power / Storage / CAMS)

Status achievement criteria for Specialty

- 2 employees or more
- Required Certifications / Skills
 - Core Brand: 2 Technical + 2 Sales Certs
 - Complementary area: at least 1 Technical + 1 Sales Cert
 - CASE: Brand based at least 1 Technical + 1 Sales
- One client reference for new Specialty applications, no requirement for renewal partners
- Revenue: Fixed on a global basis, exceptions to be managed per defined grid

Status achievement criteria for Specialty Elite

- 4 employees or more
- Required Certifications / Skills
 - Core Brand: 4 Technical + 4 Sales Certs
 - Complementary area: at least 1 Technical + 1 Sales Cert
 - CASE: Brand based at least 1 Technical + 1 Sales **plus** Cross-brand 1 Technical + 1 Sales
- Two client references for new Specialty Elite applications, no requirement for renewal
 - At least one reference expected to be CAMSS oriented
- Revenue: Fixed on a global basis and driven off Specialty revenue requirement

		LARGE	MEDIUM	SMALL
SERVER	SPE	800K	500K	300K
	ELITE	7M	3M	2M
STORAGE	SPE	1.0M	500K	300K
	ELITE	6M	4M	2M
		Germany Russia UK	Austria BeLux Denmark Finland France Greece Ireland Israel Italy Netherlands Norway Poland Portugal Spain Sweden Switzerland	CEE - Excl. RU, PL



Pre-Sales Advisor Tool (PSAT)

С 1 мая 2015 года получение DR
Только через PSAT
Просьба пройти регистрацию на сайте
<http://powerstorage.presalesadvisor.com/>

Deal Registration Adder по программе Value Seller Pricing

Если у партнера есть Approved Deal Registration:

- дополнительные +15% по Storage
- дополнительные +12% по Power
- дополнительные +14% по Pure

Партнер (T2, T1) заводит opportunity и запрашивает Deal Registration:
Deal Registration for Power или Deal Registration for Storage CHW

- Срок действия CHW Deal Registration – 180 дней
- Регистрацию сделки можно заводить на проекты от 5K list price до 200K
- Public/Government заказчики включены в программу



Сводная таблица скидок по PSAT (from 8th of April)

Power	HW		SW, SWMS			
	A, B, C, D, E, S	H	G	X	Y	Z
	AIX, iOS HW	Linux HW	General SW		SWMA	Linux
QuickPricer	26%	30%	26%	25%	18%	13%
DealReg	12%	12%	12%	0%	0%	0%

Storage	A	B	C	D	E	F
					FlashSystem	exHVEC
QuickPricer	34%	34%	34%	15%	34%	22%
DealReg	15%	15%	15%	15%	15%	0%

LabService	6xxx
QuickPricer	9%
DealReg	0%



Золотые билеты * "Golden Ticket" (до конца июля 2015 г) * *

Основные условия:

- работает только через ValueSeller (используя PSAT);
- распространяется только на контроллеры V5000;
- обязательное наличие хотя бы одной софтовой опции (easy tearing, replication, virtualization)
- дает доп скидку (Discount Code) **23%**.

Итого получаем скидку:

34 (QuickPricer) +

15 (DealRegistration) +

23 (DiscountCode) =

72%

* Только для новых сделок

* * Количество ограничено



ДЭМО-ПРОГРАММА ОБЩИЕ ТРЕБОВАНИЯ

- ✓ Оборудование должно предназначаться для функционального тестирования, либо для адаптации программного обеспечения сторонними производителями ПО
- ✓ Не могут использоваться в качестве продуктивных систем и работать за деньги
- ✓ В запросе на получение скидки необходимо четко описать цели приобретения оборудования, будущий проект (что, когда, сколько)
- ✓ IBM вправе отказать в приобретении Демо-системы без объяснения причин
- ✓ Демо-системы можно предоставлять заказчику на срок не более чем 3 месяца



Демо-программа для System Storage

Ограничение: 1 система одного типа/модели в течении 6 месяцев
Исключение: XIV (максимум 3 системы за 12 месяцев, одна система в целях репликации или зеркалирования данных)

Тип оборудования	Скидка
DS8870, XIV, TS3500, etc SVC, DCS3700, etc. Storwize V7000, V7000 Unified, V5000	80%
FlashSystems 840, v840, 900, v9000	85%
Storwize V3700	60%
System SW	100%
Software Maintenance	50%



Демо-программа для Power Systems

Тип оборудования	Скидка
HW HardWare	50%
SW SoftWare	100%
SWMA SoftWare Maintenance	50%
HW Linux on Power	
824L	65%
822L	65%
812L	50%
SW Linux	N/A



ВАЖНО!

До 31 июля сдать новые тесты по Power 8

Категория P2:

- **[IBM Certified Sales Specialist - Power Systems with POWER8 – V1](#)**
03005909 - C4040-250
- **[IBM Certified Technical Sales Specialist - Power Systems with POWER8 Scale-out V1](#)**
03006701 - C4040-251

Категория P3:

- **[IBM Certified Technical Sales Specialist - Power Systems with POWER8 Enterprise V1](#)**
03006801 - C4040-251 + C4040-252



POWER 8

CATEGORIES

PRODUCTS WITHIN CATEGORY

CATEGORY CERTIFICATION REQUIREMENTS

Category P1

Linux on Power

- 7R1, 7R2, 7R4
- S812L, S822L, S824L

- None

Category P2

Power Systems – Scale Out

- P710, P720, P730, P740
- S814, S822, S824

PurePower

- 1 Power Sales Certification OR 1 PureFlex Sales Certification
- 1 Power Scale Out Technical Certification OR 1 Power Technical Certification OR 1 PureFlex Technical Certification

Category P3

Power Systems – Enterprise

- P750, P760, P770, P780, P795
- E850, E870, E880
- ESE

- 1 Power Sales Certification
- 1 Power Technical Certification



STORAGE

CATEGORIES

PRODUCTS WITHIN CATEGORY

CATEGORY CERTIFICATION REQUIREMENTS

Category S1

Disk

- DCS3700, DCS3860 • EXP2500

FlashSystem , SAN

Storwize

- V3500 (Greater China only), • V3700

Tape

- TS1050 - TS7620

None

Category S2

Storwize

- V5000, V7000

SVC

VSC

Countries in Russia and CIS, North America & Latin America:

- **1 Midrange Storage Technical Certification OR 1 Storwize Technical Certification OR 1 Enterprise Storage Technical Certification Support V3**

All other countries:

- None

Category S3

Disk

- DS8000
- EFS Advanced Function
- Storage System Information Archive Disk Controller

Tape

- TS7650
- TS7700

XIV, SONAS

- **1 Enterprise Storage Sales Certification**
- **1 Enterprise Storage Technical Certification**

Optionally for countries in North America:

- **2 Enterprise Storage Technical Support v3**



Полезные ссылки:

- **Регистрация в программе PGI**
<http://www.ibm.com/partnerworld/pgi>
- **Контакт для вопросов связанных с получением ваучеров**
voucher@us.ibm.com
- **Расписание STG курсов, обучающих мероприятий для бизнес-партнеров**
<http://www.ibm.com/training>
- **Регистрация на сдачу тестов at Pearson VUE**
<http://www.pearsonvue.com/>
- **Вопросы по Deal Registration, Values Seller Pricing (PSAT)**
ValueSeller@mercatosolutions.com
- **Know Your IBM**
www.ibm.com/partnerworld/knowyouribm
- **В случае разногласий по сумме выплаты (до того, как предстоит выплата)**
performance@sk.ibm.com
- **Программа Specialty and Specialty Elite**
www.ibm.com/partnerworld/specialty
<http://powerstorage.presalesadvisor.com/>
- **Via IBM PartnerWorld Contact Services**
<http://www.ibm.com/partnerworld;>
- **Сертификационные требования**
http://www-304.ibm.com/partnerworld/wps/servlet/ContentHandler/stg_com_tac-authorization
- **PGI поддержка**
support@gotopgi.biz
- **Получение авторизации**
RCISRECR@sk.ibm.com
- **IBM Product Exhibits:**
https://www-304.ibm.com/partnerworld/wps/servlet/ContentHandler/pw_ast_exh_power_unifiedproductlist
https://www-304.ibm.com/partnerworld/wps/servlet/ContentHandler/pw_ast_exh_storage_productlist
https://www-304.ibm.com/partnerworld/wps/servlet/ContentHandler/pw_ast_exh_systemz_productlist



IBM Business Partner Growth Incentive (PGI)

Вопросы можно задавать:

- Дистрибутору Landata
- Вашему партнерскому менеджеру
- Kirill Kalchenko, IBM Systems R/CIS Storage & Server Solutions Channel Specialist
Kalchenko@ru.ibm.com
- Naumova Tatyana, IBM Systems Client Representative
Naumova@ru.ibm.com, +7 985 852 54 64
- Общие вопросы по работе партнеров с ИБМ
ASKIBM@ru.ibm.com

